

Die Greenovative GmbH entwickelt und errichtet Projekte im Sektor der Erneuerbaren Energien. Unsere aktuellen Geschäftsfelder sind Photovoltaik, Energieberatung sowie Entwicklung von kompletten Energiekonzepten. Ziel ist es, unseren Kunden maßgeschneiderte Lösungen anzubieten. Dabei prägen die Eckpfeiler Beratung, Umsetzung und Verantwortung unsere ganzheitliche Herangehensweise, durch die wir unsere Kunden begeistern und ihnen die Sicherheit geben, dass wir stets die individuell beste Lösung für sie finden.

Vertrieb (Senior) für gewerbliche Photovoltaikanlagen

Ihr Profil:

Sie haben ein Studium in der Fachrichtung Wirtschaftsingenieurwesen, Betriebswirtschaftslehre oder Vergleichbarem erfolgreich abgeschlossen und verfügen über mindestens 3 Jahre Berufserfahrung im Verkauf von gewerblichen Photovoltaikanlagen.

ODER

Sie haben eine technisch/kaufmännische Ausbildung erfolgreich abgeschlossen und verfügen über mindestens 5 Jahre Vertriebserfahrung im Verkauf von gewerblichen Photovoltaikanlagen.

UND

- ✓ Sie haben messbare Erfolge im Verkauf von gewerblichen Photovoltaikanlagen erzielt
- ✓ Ihnen ist es wichtig, überdurchschnittlich erfolgreich zu sein
- ✓ Sie haben ein gutes Durchsetzungsvermögen und wissen, wie man Sachen zu Ende bringt
- ✓ Sie sind eine kommunikative und teamfähige Persönlichkeit mit hohem Koordinationsgeschick
- ✓ Sie besitzen eine schnelle Auffassungsgabe und technische Affinität
- ✓ Sie beherrschen den sicheren Umgang mit MS Office Programmen (Word, Excel, PowerPoint), Planungssoftware PV-Sol oder vergleichbar sowie AutoCAD (letzteres nicht vorausgesetzt)



Ihre Aufgaben:

- ✓ Sie sind verantwortlich für den Vertrieb von gewerblichen Photovoltaikanlagen, Energiespeichern und ergänzenden Komponenten im Bereich Erneuerbare Energien
- ✓ Sie begleiten den Kunden vom ersten Kontakt bis zum Vertragsabschluss durch alle Phasen der Projektentwicklung
- ✓ Sie kümmern sich um die Erstellung von Modulplänen, Ertragssimulationen sowie Wirtschaftlichkeitsberechnungen
- ✓ Sie unterstützen das Projektmanagement und erhalten so vertiefte Einblicke in die Prozesse
- ✓ Sie unterstützen die Geschäftsführung bei der Implementierung von Marketingaktivitäten
- ✓ Sie unterstützen die Einkaufsabteilung bei der Einholung von Angeboten
- ✓ Sie analysieren eigenständig Markttrends und suchen permanent neue Wege, um den gemeinsamen Erfolg zu steigern

Wir bieten Ihnen:

- ✓ Einen unbefristeten Arbeitsvertrag
- ✓ Ein attraktives erfolgsbasierendes Vergütungsmodell (mit fairem Fixanteil)
- ✓ Intensive, professionelle Einarbeitung
- ✓ Ein junges und motiviertes Team, das Sie bestmöglich unterstützt
- ✓ Weiterbildungsmöglichkeiten
- ✓ Flache Hierarchien
- ✓ Gute Perspektiven für persönliche und finanzielle Weiterentwicklung

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Anschreiben, Zeugnissen und Lebenslauf per E-Mail (vorzugsweise in einem PDF) an bewerbung@greenovative.de.

Bitte nennen Sie uns darin auch Ihren frühesten Einstellungstermin und Ihre Gehaltsvorstellung.

Infos erhalten Sie auch von unserer Assistenz der Geschäftsführung, Maureen Paulisch: 0911-1313-7479.